

THE BANK OF SAGA NEWS RELEASE

佐賀銀行 総合企画部

〒840-0813 佐賀市唐人二丁目7番20号

TEL 0952(25)4553

FAX 0952(26)7506

http://www.sagabank.co.jp

平成27年2月26日

「お客様に伝わる！プレゼンテーション講座」開催のご案内

佐賀銀行（頭取 陣内 芳博）は、さぎん情報クラブ「リンクス」主催による「お客様に伝わる！プレゼンテーション講座」を開催しますので、お知らせいたします。

職場内での会議や営業活動など様々な場面で「相手に自分の考えを伝える」という事は、重要なスキルの一つですが、自分の考えを相手に伝えるのは、なかなか難しいものです。本講座は「自分の考えを相手に伝えるシナリオ作成の考え方」と「話し方のコツ」についても学習いたします。

是非、若手社員の方や中堅社員皆様に今回の講座を受講いただき、社員様のスキルアップにお役立てください。

リンクス会員以外の企業の方も、この講座をご利用いただけますので、多くの方のご参加をお待ちしております。

記

1. 開催内容	日 時 平成27年3月20日（金） 10:00～17:00 場 所 佐賀商工ビル 4F大会議室（佐賀市白山2丁目1-12） 定 員 30名
2. 講座内容	1. プレゼンテーションとは 2. デリバリー・スキル 3. シナリオスキル 4. プレゼンテーション実習 5. プレゼンテーションの目的別ポイント
3. 講 師	エデュテートメント・パートナーズ 代表 <small>あきみつ なおと</small> 秋満 直人 氏
4. 参 加 料	リンクス会員企業様 参加者1名様あたり2千円 （会員以外の参加者1名様あたり5千円）
5. お申込み方法	当行ホームページ「セミナー・商談会のご案内」にてお申込みいただくか、別紙の参加申込書に必要事項を記入の上、「リンクス」事務局まで、FAXにてお申込みください。 （HP: http://www.sagabank.co.jp FAX:0952-24-3130）
6. お申込み期限	平成27年3月17日（火）

以 上

本件に関するお問合せ先

さぎん情報クラブ「リンクス」事務局
営業支援部 法人渉外G（八田）
TEL 0952(25)4565

さぎん情報クラブ「リンクス」会員各位
(社長様・関係部署へご回覧ください)

さぎん情報クラブ「リンクス」事務局
TEL: 0952-25-4565

「お客様に伝わる！プレゼンテーション講座」のご案内

拝啓 時下、会員各位におかれましては、ますますご清祥のこととお喜び申し上げます。

平素は格別のご高配を賜り、厚くお礼申し上げます。

さて、さぎん情報クラブ「リンクス」では、若手社員の方および、中堅社員の皆様を主な対象とした実践的なスキルを磨く講座として、「お客様に伝わる！プレゼンテーション」講座を開催致します。

ビジネスパーソンとして、「相手に自分の考えを伝える」という事は重要なスキルの一つですが、自分の考えを相手に伝えるのはなかなか難しいものです。今回は、「伝えるためのシナリオ作成の考え方」と身振り手振りなども含めた「話し方のコツ」についても学習いたします。

実際にコンサルティングも行っている指導経験豊富な講師が担当いたします。わかりやすく、かつ楽しい講座です。ぜひこの講座を会員企業の社員様のスキルアップにお役立ていただければ幸いです。会員様のご参加を心よりお待ちしております。

※今回の研修ではパソコンは使用いたしません。パソコン操作が苦手な方もぜひご参加下さい。

敬具

～ 開 催 要 項 ～

開催日時：平成27年3月20日（金） 10:00～17:00

会 場：佐賀商工ビル 4F 大会議室（佐賀市白山2丁目1-12）

参加料金：「リンクス」会員様 **2,000 円**（テキスト代含む）

非会員様 1名様につき5,000円

募集定員：30名

申込期限：平成27年3月17日（火）

申込方法：右の参加申込書に必要事項をご記入いただき、「リンクス」事務局まで

FAXください。後程、参加票をお申込責任者様宛に送付致します。

- ・参加料金は、3月18日（水）までに下記口座にお振込ください。
- ・振込手数料は貴社にてご負担願います。ご了承ください。
- ・振込金受取書をもって領収書にかえさせていただきます。

【振込口座】 佐賀銀行 本店営業部 普通預金 NO. 2154518
さぎん情報クラブ「リンクス」事務局（研修費用口）

講座カリキュラム：

1. プレゼンテーションとは
 - ・プレゼンテーションの目的と実施に必要な3つのスキル
2. デリバリー・スキル
 - ・レイアウト、グラフ、図表、画像、アニメーションの効果的な使い方
 - ・非言語コミュニケーションの重要性
3. シナリオスキル
 - ・論理の進め方
 - ・様々な分析手法
4. プレゼンテーション実習
 - ・資料作成、グループ発表
5. プレゼンテーションの目的別ポイント

【講師プロフィール】

あきみつ なおと
エデュテートメント・パートナーズ 代表 秋満 直人 氏

1970年 福岡県生まれ。九州大学法学部政治学科卒業

1993年 株式会社岩田屋入社。途中、1998年に慶應大学院経営管理研究科修士課程に入学。生産政策(Product Policy)専攻。2000年卒業、経営学修士(MBA)取得。2002年 麻生教育サービス株式会社入社。06年同社退社後独立し、エデュテートメント・パートナーズ(<http://d.hatena.ne.jp/Akimitsu>)を設立。

業務プロセスにおける問題解決・生産性向上が専門分野。また問題解決思考を育成するロジカル・シンキング(Logical Thinking)に強い。年間 150 回を超える研修・講演に加え、コンサルティング業務にも携わる。

～ 参 加 申 込 書 ～

さぎん情報クラブ「リンクス」事務局宛

(FAX : 0952-24-3130)

貴社名	(「リンクス」会員・非会員)		
ご住所	〒	お取引支店 () 支店	
TEL	FAX		
お申込責任者	御役職	ご芳名	
ご出席者名		ご出席者名	
ご出席者名		ご出席者名	
ご出席者名		ご出席者名	

なお、この申込書を本研修以外に利用・第三者提供は致しません。今後 FAX 番号等変更されま
すとき、または本案内に心あたりのないお客様につきましては、お手数ですがご一報いただけま
すようお願いいたします。

お問合せ：さぎん情報クラブ「リンクス」担当：八田 TEL : 0952-25-4565

※ 恐れ入りますが、切り取らずにそのままFAXにてお申込ください。

※ リンクスの申込みは当行ホームページからも申込みできます。