

THE BANK OF SAGA NEWS RELEASE

佐賀銀行 総合企画部

〒840-0813 佐賀市唐人二丁目7番20号

TEL 0952(25)4553

FAX 0952(26)7506

http://www.sagabank.co.jp

平成29年5月30日

「お客さまに伝わる!『プレゼンテーション力向上セミナー』」

開催のご案内

佐賀銀行(頭取 陣内 芳博)は、さぎん情報クラブ「リンクス」主催による「お客さまに伝わる!『プレゼンテーション力向上セミナー』」を開催しますので、お知らせいたします。

ビジネスに必要不可欠なプレゼンテーションは、相手に“伝える”のではなく“伝わる”ものでなくてはなりません。相手を納得させ説得力のある話をするにより、行動力・思考力・コミュニケーション力のアップに繋がります。

本セミナーでは、効果的なプレゼンテーションの基本・組み立て方を学んでいただくとともに、「3つのスキル(話し方・伝え方・見せ方)」を習得することを目指しております。

伝わるプレゼンテーションのコツを掴み、社員の皆さまのスキルアップにお役立てください。

リンクス会員以外の事業者の方、個人の方もこの講座をご利用いただけます。皆さま方のご参加をお待ちしております。

記

1. 開催内容	日時 平成29年6月13日(火) 10:00~17:00 場所 マリトピア (佐賀市新栄東3丁目7-8) 定員 20名
2. 研修内容	①プレゼンテーションとは ②プレゼンテーションに必要なスキル ③デリバリー・スキル(伝え方) ④シナリオ・スキル(道筋と論理)
3. 講師	エデュケーション・パートナーズ 代表 あきみつ なおと 秋満 直人 氏
4. 参加料	リンクス会員企業様 無料(会員以外の参加者1名様あたり1千円)
5. お申込み方法	当行ホームページ「セミナー・商談会のご案内」にてお申込みいただくか、別紙の参加申込書に必要事項を記入の上、「リンクス」事務局まで、FAXにてお申込みください。 (HP: http://www.sagabank.co.jp FAX: 0952-24-3130)
6. お申込み期限	<u>平成29年6月9日(金)</u>

※本セミナーでは、パソコンは使用しません。

以上

本件に関するお問合せ先

さぎん情報クラブ「リンクス」事務局
営業支援部 法人渉外G(藤井)
TEL 0952(25)4565

このまちで、あなたと



佐賀銀行

「お客さまに伝わる！『プレゼンテーション力向上セミナー』」

開催のご案内

拝啓 時下、会員各位におかれましては、ますますご清祥のこととお喜び申し上げます。

平素は格別のご高配を賜り、厚くお礼申し上げます。

さて、さぎん情報クラブ「リンクス」では、「お客さまに伝わる！『プレゼンテーション力向上セミナー』」を開催しますので、お知らせいたします。

ビジネスに必要不可欠なプレゼンテーションは、相手に“伝える”のではなく“伝わる”ものでなくてはなりません。相手を納得させ説得力のある話をするることにより、行動力・思考力・コミュニケーション力のアップに繋がります。

本セミナーは、効果的なプレゼンテーションの基本・組み立て方を学んでいただくとともに、「3つのスキル（話し方・伝え方・見せ方）」を習得することを目指しております。

伝わるプレゼンテーションのコツを掴み、社員の皆さまのスキルアップにお役立てください。

リンクス会員以外の事業者の方、個人の方もこの講座をご利用いただけます。皆さまの方のご参加をお待ちしております。

敬具

～ 開 催 要 項 ～

開催日時：平成29年6月13日（火） 10：00～17：00

会 場：マリトピア （佐賀市新栄東3丁目7-8）

参加料金：「リンクス」会員様 ~~無料~~ 米斗
非会員様 1名様につき 1,000円

募集定員：20名

申込期限：平成29年6月9日（金）

申込方法：右の参加申込書に必要事項をご記入いただき、「リンクス」事務局までFAXください。後程、参加票をお申込責任者様宛に送付致します。

- ・参加料金は、下記口座に平成29年6月12日（月）までにお振込ください。
- ・振込手数料は貴社にてご負担願います。ご了承ください。
- ・振込金受取書をもって領収書にかえさせていただきます。

【振込口座】佐賀銀行 本店営業部 普通預金 NO. 2154518 さぎん情報クラブ「リンクス」事務局（研修費用口）

10:00～	■ プレゼンテーションとは ・プレゼンテーションの目的 ・プレゼンテーションの相手と「悩み・課題」 ■ プレゼンテーションに必要なスキル ・良いプレゼンテーションの事例の学び ・プレゼンテーションに必要な3つのスキル ■ デリバリー・スキル（伝え方） ・コミュニケーションの技術 ・スライドの作成技術 ・図式化による視覚化とヴィジュアル・デザイン性 ■ シナリオ・スキル（道筋と論理） ・わかりやすさを生む「論理展開」
～17:00	・シナリオ展開の基本・まとめ

※本セミナーでは、パソコンは使用しません。

【講師】 **エデュテメント・パートナーズ 代表** あきみつ なおと
秋満 直人 氏

1970 年 福岡県生まれ。九州大学法学部政治学科卒業

1993 年 株式会社岩田屋入社。途中、1998 年に慶應大学院経営管理研究科修士課程に入学。生産政策(Product Policy)専攻。2000 年卒業、経営学修士（MBA）取得。2002 年 麻生教育サービス株式会社入社。2006 年同社退社後独立し、エデュテメント・パートナーズを設立。業務プロセスにおける問題解決・生産性向上が専門分野。また問題解決思考を育成するロジカル・シンキングに強い。年間 150 回を超える研修・講演に加え、コンサルティング業務にも携わる。

参 加 申 込 書 ～

さぎん情報クラブ「リンクス」事務局宛

（FAX：0952-24-3130）

貴社名				（「リンクス」会員・非会員）
ご住所	〒		お取引支店 （ ）支店	
TEL			FAX	
お申込責任者	御役職		ご芳名	
ご出席者名			ご出席者名	
ご出席者名			ご出席者名	
ご出席者名			ご出席者名	

なお、この申込書を本研修以外に利用・第三者提供は致しません。今後 FAX 番号等変更されま
すとき、または本案内に心あたりのないお客様につきましては、お手数ですがご一報いただけま
すようお願いいたします。

お問合せ：さぎん情報クラブ「リンクス」担当：藤井 **TEL：0952-25-4565**

※ 恐れ入りますが、切り取らずにそのままFAXにてお申込ください。

※ リンクスの申込みは当行ホームページからも申込みできます。

(HP:http://www.sagabank.co.jp)