

THE BANK OF SAGA NEWS RELEASE

佐賀銀行 総合企画部

〒840-0813 佐賀市唐人二丁目7番20号

TEL 0952(25)4553

FAX 0952(26)7506

<http://www.sagabank.co.jp>

平成30年4月23日

新入社員・若手社員を短期間で戦力にする！

「リーダーのための部下指導・育成術講座」開催のご案内

佐賀銀行（頭取 坂井 秀明）は、さぎん情報クラブ「リンクス」主催による「リーダーのための部下指導・育成術講座」を開催しますので、お知らせいたします。

本講座では、管理者・リーダーとしての役割を再確認するとともに、新入社員・若手社員を「組織の戦力」となり得る人材に育てるために必要な指導のポイントなどについて学んでいただきます。

新入社員及び若手社員を指導する管理者・リーダーの方へ受講いただき、今後の指導・育成にお役立てください。

リンクス会員以外の事業者様、一般個人の方も本講座をご利用いただけます。皆さま方のご参加を心よりお待ちしております。

記

1. 開催内容	日時 平成30年5月25日（金） 14:00～17:00 場所 ガーデンテラス佐賀ホテル&マリトピア（旧マリトピア） （佐賀市新栄東3丁目7-8） 定員 30名
2. 講座内容	1. 部下指導、育成の重要性 2. 指導役としての役割と心構え 3. 部下指導・育成の実践法 4. まとめ、質疑応答
3. 講師	株式会社ウイルブレイン 代表取締役会長 仙波 英幸（せんば ひでゆき）氏
4. 参加料	リンクス会員様 無料（会員以外は、1名様あたり1,000円）
5. お申込み方法	当行ホームページ「セミナー・商談会のご案内」にてお申込みいただくか、別紙の参加申込書に必要事項を記入の上、「リンクス」事務局まで、FAXにてお申込みください。 （HP: http://www.sagabank.co.jp FAX: 0952-24-3130）
6. お申込み期限	平成30年5月24日（木）

以上

本件に関するお問い合わせ先

さぎん情報クラブ「リンクス」事務局
営業支援部 法人渉外G（八田）
TEL 0952(25)4565

新入社員・若手社員を短期間で戦力にする！

「リーダーのための部下指導・育成術講座」開催のご案内

拝啓 会員各位におかれましては、ますますご清祥のこととお喜び申し上げます。

平素は格別のご高配を賜り、厚くお礼申し上げます。

さて、このたび、さぎん情報クラブ「リンクス」では、管理者・リーダーの方を対象とした「リーダーのための部下指導・育成術講座」を開催しますので、お知らせいたします。

本講座では、管理者・リーダーとしての役割を再確認するとともに、新入社員・若手社員を「組織の戦力」となり得る人材に育てるために必要な指導のポイントなどについて学んでいただきます。

新入社員及び若手社員を指導する管理者・リーダーの方へ受講いただき、今後の指導・育成にお役立てください。

リンクス会員以外の事業者様、一般個人の方も本講座をご利用いただけます。皆さま方のご参加を心よりお待ちしております。

敬具

～ 開 催 要 項 ～

開催日時：平成30年5月25日（金） 14：00～17：00

会 場：ガーデンテラス佐賀ホテル&マリトピア（旧マリトピア）
（佐賀市新栄東3丁目7-8）

参加料金：「リンクス」会員様 無料
非会員様 1名様につき 1,000円

募集定員：30名

申込期限：平成30年5月24日（木）

申込方法：右の参加申込書に必要事項をご記入いただき、「リンクス」事務局まで
FAXください。後程、参加票をお申込責任者様宛に送付いたします。

- ・参加料金は、下記口座に平成30年5月24日（木）までにお振込ください。
- ・振込手数料は貴社にてご負担願います。ご了承ください。
- ・振込金受取書をもって領収書にかえさせていただきます。

【振込口座】佐賀銀行 本店営業部 普通預金 NO. 2154518 さぎん情報クラブ「リンクス」事務局（研修費用口）

講座カリキュラム（3 時間）

時 間	内 容
14:00～	1. 部下指導、育成の重要性 ■社会環境の変化と人材育成のあり方 ■ピラミッド型組織からネットワーク組織への転換 2. 指導役としての役割と心構え ■リーダーとして重要な仕事の大半は部下を育てること ■見て見ぬふりするのは〇〇しているのと同じ ■成長志向型の新人の特性 3. 部下指導・育成の実践法 ■OJT にやり方・進め方 ■部下(後輩)を育てる仕事の与え方、話し方 ■やる気の出させ方、相談の受け方、ほめ方・叱り方
17:00	4. まとめ、質疑応答

【講師プロフィール】

株式会社ウイルブレイン 代表取締役会長 仙波 英幸（せんば ひでゆき）氏



大学卒業後、化学メーカーに営業職として入社。入社3年目で全国営業開拓率トップ、受注額トップなどトップセールス表彰。マネージャー職を歴任。その後、経営コンサルタント会社に転じ、1997年に経営コンサルタントとして独立。企業研修では、営業職や管理職の指導に豊富な実績を持ち、分かりやすく実践的な内容には定評がある。中小企業大学校をはじめ、商工会議所など各地の機関や団体のセミナー講師としても活躍中。

～ 参 加 申 込 書 ～

さぎん情報クラブ「リンクス」事務局宛

（FAX：0952-24-3130）

貴社名	(「リンクス」会員・非会員)		
ご住所	〒	お取引支店 () 支店	
TEL		FAX	
お申込責任者	御役職	ご芳名	
ご出席者名		ご出席者名	
ご出席者名		ご出席者名	
ご出席者名		ご出席者名	
ご出席者名		ご出席者名	
ご出席者名		ご出席者名	

この申込書を本研修以外に利用・第三者提供は致しません。本案内に心あたりのないお客様につきましては、お手数ですがご一報いただけますようお願いいたします。

お問合せ：さぎん情報クラブ「リンクス」担当：八田 TEL：0952-25-4565

※ 恐れ入りますが、切り取らずにそのままFAXにてお申込ください。

※ 申込みは当行ホームページからも申込みできます。（HP：<http://www.sagabank.co.jp>）