

2022年3月30日

「さぎんマッチングコーディネートサービス」の開始について

佐賀銀行（頭取 坂井 秀明）は、地元事業者さま同士のビジネスマッチングの活性化を目的とし、2022年2月25日より『さぎんマッチングコーディネートサービス』の取扱いを開始しましたので、お知らせいたします。

当行は今までも異業種交流会等を通じた様々なビジネスマッチング機会の創出や各種商談会企画で培ったノウハウ等により事業者さまの販路拡大支援、課題解決支援に取り組んでまいりました。今回の本サービスの取扱い開始により、当行の営業基盤である佐賀、福岡、長崎を中心とした地域の橋渡し機能をより一層発揮してまいります。

本サービスでは、事業者さまのビジネスマッチングニーズを当行がヒアリングし、その内容をもとに事業者さまと「マッチングコーディネート契約書」による包括契約を締結します。その後、当行のネットワークを活かし、事業者さまのニーズに合致する当行の取引先さまとのビジネスマッチングの場をコーディネートいたします。

当行は、今後も様々な形で地域の事業者さまをご支援すると共に、地域活性化への取組みを推進してまいります。

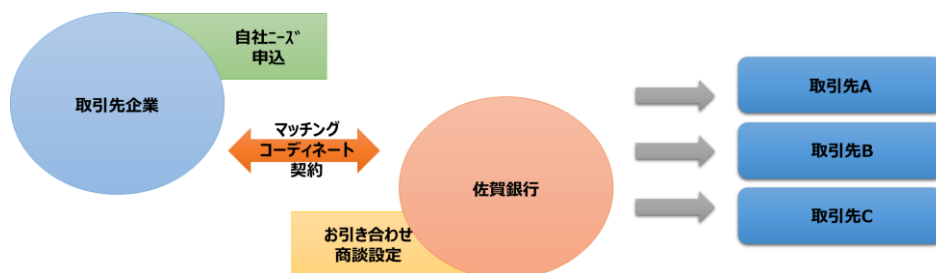
記



【『さぎんマッチングコーディネートサービス』概要】

対象先	・当行と取引がある法人・個人事業主のお客さま
想定事例	・商品、サービスの「売り主」と「買い主」の引き合わせ紹介による販路拡大支援 ・「企業課題を抱える企業」と「ソリューション提供企業」の引き合わせによる課題解決支援 ・「各種地域イベント出店運営等ニーズ」と「協力企業」引き合わせによる地域振興支援 など
費用	・「さぎんマッチングコーディネートサービス契約書」の締結に関する費用は無料です。 ・「さぎんマッチングコーディネートサービス契約書」に基づきビジネスマッチングが成立した場合、所定のご紹介手数料をいただきます。

＜『さぎんマッチングコーディネートサービス』のスキーム図＞



以 上

《本件に関するお問い合わせ先》
営業統括本部 担当：矢羽田
TEL 0952(25)4565
<https://www.sagabank.co.jp>